

Часть 1.

Предприятие как комплекс хозяйственных ресурсов

Гипермодуль 1.

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Модуль 1. Вещные права и формы собственности

Гражданский кодекс РФ (ГК) устанавливает 6 вещных прав:

1. Право собственности
2. Право пожизненного наследуемого владения земельным участком
3. Право постоянного (бессрочного) пользования земельным участком
4. Сервитут (право ограниченного пользования недвижимостью)
5. Право хозяйственного ведения имуществом
6. Право оперативного управления имуществом

Перечисленные вещные права, как молекулы из атомов, складываются из нескольких *элементарных* прав (ст. 209 ГК, пункт 1)

Таких элементарных прав три:

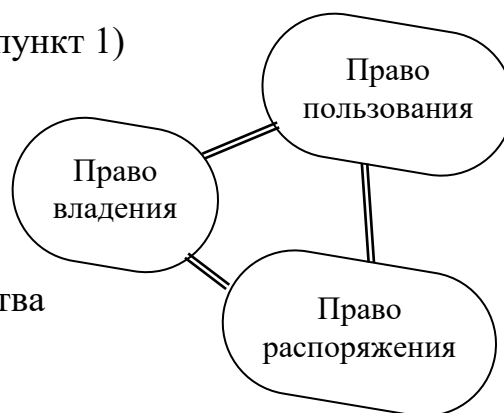
В чем суть этих прав?

Право пользования имуществом –

это право вести с помощью этого имущества хозяйственную деятельность.

Право владения – право защищать имущество от действий других лиц.

Право распоряжения – это право продавать имущество, сдавать его в аренду, дарить, отдавать в залог.



1. Право собственности.

Единственной полной комбинацией трех элементарных прав является **право собственности**. Все другие вещные права возникают в результате передачи собственником какой-то части своих прав на имущество другим хозяйствующим субъектам. Это можно увидеть даже из названия некоторых производных вещных прав.

Собственник вправе совершать в отношении своего имущества любые действия, не нарушая при этом законных прав и интересов других лиц. Собственник также принимает на себя обязанность содержания имущества и несет риск его повреждения или гибели, но он может возложить их по договору на другое лицо.

ГК РФ устанавливает три исходные формы собственности: частную, государственную и муниципальную. Форма собственности определяется правовым статусом собственника. Любая комбинация этих форм, возникающая при создании юридического лица учредителями с различным правовым статусом, именуется смешанной формой собственности.

Взаимосвязь статуса собственников и форм собственности

Статус собственника	Форма собственности	Примечание
Физические лица (граждане)	Частная собственность	-
Юридические лица (организации)	Частная собственность	Если все учредители физические лица (или юридические лица, являющиеся субъектами частной собственности)
	Смешанная собственность	Если среди учредителей есть государственные или муниципальные образования, либо юридические лица, являющиеся субъектами смешанной собственности
Российская Федерация	Государственная собственность	Именуется «федеральной»
Субъекты РФ	Государственная собственность	В РТ именуется республиканской (собственность Республики Татарстан)
Городские и сельские поселения	Муниципальная собственность	По суверенному законодательству РТ раньше применялось название «коммунальная»

2. Право пожизненного наследуемого владения земельным участком.

Субъектом этого права является только фермер (глава крестьянского хозяйства), который после смерти может завещать свое *право* наследникам.

- Права *владения* и *пользования* передаются полностью, без ограничений.
- Право *распоряжения* землей передается в ограниченном виде – можно только сдать участок земли в аренду без согласования с собственником, но нельзя продать, подарить, и даже заложить.

3. Право постоянного (бессрочного) пользования земельным участком.

Субъектами этого права могут являться физические и юридические лица

- Только право *владения* передается полностью, без ограничений.
- Права *пользования* и *распоряжения* землей передаются с ограничениями.

Пользоваться имуществом можно только в целях, согласованных с собственником (например, построить *конкретный* объект, добывать *конкретные* полезные ископаемые). Распорядиться им можно только путем сдачи в аренду, но и то по согласованию с собственником.

4. Сервитут.

Передается только право *пользования* недвижимостью, при чем в заранее оговоренных целях:

- Для прохода или проезда на свою территорию
- Для прокладки и эксплуатации коммуникаций (кабель, трубопровод, воздушная электросеть и т.п.)
- В других законных интересах, которые не могут быть обеспечены без установления сервитута

Сервитут устанавливается по соглашению сторон. При этом должен составляться письменный договор, подлежащий регистрации как сделка с недвижимостью. Собственник вправе потребовать в договоре оплаты сервитута. Если стороны не могут договориться, дело решается в суде.

5. Право хозяйственного ведения имуществом

Объектом этого права является только имущество, находящееся в государственной или муниципальной собственности. Субъектами этого права являются только *унитарные предприятия* (у которых 1 учредитель)

Соответственно статусу учредителя унитарные предприятия бывают трех видов: 1) Федеральное государственное унитарное предприятие (ГУП)

2) ГУП Республики Татарстан (или другого субъекта федерации)

3) Муниципальные унитарные предприятия (МУП).

Все три элементарных права передаются ГУП или МУП в ограниченном виде.

- *Пользование и владение* – в порядке, предусмотренном Уставом;
- *Распоряжение* – движимым имуществом без согласования с собственником, недвижимым имуществом по согласованию с собственником

ГУП и МУП являются коммерческими организациями, т.е. должны приносить прибыль. Однако сильное вмешательство административных государственных или муниципальных органов в деятельность предприятий делает их, как правило, убыточными. В результате они часто финансируются из бюджетов территориально-административных образований.

6. Право оперативного управления имуществом.

Объектом этого права является только имущество, находящееся в федеральной государственной собственности. Субъектами этого права являются только *казенные предприятия* (КП) и учреждения.

Все три элементарных права также передаются в ограниченном виде.

- *Пользование и владение* – в порядке, предусмотренном Уставом КП и государственным заказом, обязательным для исполнения.
- *Распоряжение* – любым имуществом по согласованию с собственником (может быть сделано исключение в отношении самостоятельной продажи продукции)

Вещные права важны не сами по себе, а потому, что ими наделяются предприятия определенных организационно-правовых форм (ОПФ).

Взаимосвязь вещных прав и организационно-правовых форм предпринимательства

Вещные права	Организационно-правовые формы предпринимательства				
	ИП (ГФХ)	ХТО	Производственный кооператив	ГУП, МУП	КП
Собственность	+	+	+		
ПНВЗУ	(+)				
ПБПЗУ	+	+	+		
Сервитут	+	+	+	+	+
Хозяйственное ведение				+	
Оперативное управление					+

Переходя к рассмотрению организационно-правовых форм предприятий, следует объяснить отличие этого термина от термина «организационно-экономические формы» предпринимательства (ОЭФ). Различие в том, что ОПФ определяют порядок создания и условия деятельности отдельных, юридически самостоятельных предприятий, а ОЭФ определяют порядок осуществления совместной деятельности двух и более самостоятельных предприятий.

ОПФ бывают двух видов: с образованием и без образования юридического лица (ЮЛ).

ГК РФ предусматривает единственную возможность ведения предпринимательской деятельности без образования юридического лица. Для этого гражданин РФ должен получить правовой статус индивидуального предпринимателя (ИП). По традиции для обозначения этой формы используется также термин ЧП, а в документах часто указывается неблагозвучная аббревиатура ПБЮЛ. К этой форме относится также глава фермерского хозяйства (ГФХ).

Предпринимательская деятельность с образованием юридического лица может вестись в нескольких формах:

- Хозяйственного товарищества или общества (ХТО)
- Производственного кооператива
- Унитарного предприятия
- Казенного предприятия

Каждую из организационно-правовых форм можно рассмотреть с нескольких точек зрения. Наиболее существенными аспектами ОПФ являются: порядок создания предприятия, состав и содержание учредительных документов, права и обязанности участников, их имущественная ответственность, органы и порядок управления предприятием, порядок реорганизации и ликвидации предприятия.

Для экономии места и времени более подробно остановимся только на тех сведениях, которые не повторяют ранее сказанного в отношении

предшествующих ОПФ. В случае совпадения будем ссылаться на эти предыдущие ОПФ

Модуль 2. Организационно-правовые формы предпринимательства на основе полной ответственности учредителей

1. ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ

Статья 23 ГК РФ гласит: «Гражданин вправе заниматься предпринимательской деятельностью с момента государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя». Таким образом, учредительным документом ИП условно можно считать «Свидетельство о государственной регистрации». Формально регистрация носит уведомительный характер, отказ в регистрации может быть связан только с неправильным оформлением документов.

Содержание «Свидетельства» достаточно краткое и уместается на одном листе: дата выдачи, регистрационный номер, Ф.И.О., адрес (прописка) и заявленные виды предпринимательской деятельности.

Место регистрации периодически изменялось. Сначала эту процедуру отдали на откуп Главам администраций, потом – Государственной регистрационной палате при Минюсте РТ, сейчас этим занимаются районные инспекции Министерства РФ по налогам и сборам. Очень уж хлебное это занятие – государственная регистрация! Так затягивает, что периодически приходится давать по рукам регистраторам.

Имущественная ответственность ИП *полная*. Это значит, что он отвечает по обязательствам перед партнерами и государством всем своим имуществом. При невозможности оплатить долги партнеры обращаются в суд с иском о банкротстве ИП. При признании банкротом регистрация ИП аннулируется, имущество описывается и распродается.

Некоторые виды предпринимательской деятельности требуют получения лицензии. Лицензии в РТ выдают, как правило, отраслевые министерства и

ведомства (комитеты). Для получения и продления лицензии необходимо получить документ, называемый *сертификатом соответствия*. Он удостоверяет соответствие условий выполнения работ и качества продукции Государственным стандартам. Сертификат выдает территориальный орган Госкомитета РФ по стандартизации и метрологии. В РТ это Центр стандартизации и метрологии РТ. Сертификат выдается на основании *Акта оценки мастерства исполнения* или *Акта оценки качества продукции*. Оценку проводит специальная комиссия по сертификационным испытаниям.

В общих чертах порядок сертификации и лицензирования аналогичен для всех ОПФ, поэтому далее упоминать эту процедуру не будем.

Большинство **ОПФ с созданием юридического лица** объединяются под названием «Хозяйственные товарищества и общества» (ХТО). Таких ОПФ пять: полное товарищество, командитное товарищество, общество с ограниченной ответственностью, общество с дополнительной ответственностью, акционерное общество в двух разновидностях : закрытое или открытое. У всех ХТО есть общие признаки:

- ◆ Это коммерческие организации с разделенным на доли учредителей складочным капиталом.
- ◆ Они создаются по решению участников, которые заключают по этому поводу соответствующий договор.
- ◆ Они подлежат регистрации с внесением в Единый государственный реестр юридических лиц.
- ◆ Вклады учредителей, продукция, денежные доходы и приобретенное на них имущество принадлежат ХТО на праве собственности.
- ◆ ХТО могут быть учредителями других ХТО и простых товариществ
- ◆ Неотъемлемые права участников ХТО:
 - участвовать в управлении предприятием и распределении прибыли
 - знакомиться с документацией и получать любую другую информацию о деятельности предприятия

- после ликвидации получить часть имущества, оставшуюся после расплаты с кредиторами

◆ Обязанности участников ХТО:

- вносить вклады в размерах, форме и в сроки, предусмотренные Учр. договором
- не разглашать конфиденциальную информацию о предприятии

Однако имеется одно принципиальное отличие в обязанностях учредителей (участников) Товариществ от Обществ:

Товарищи несут, а участники Обществ *не несут* ответственности по обязательствам созданного ими юридического лица (за некоторыми исключениями)

◆ Порядок ликвидации ХТО

- по решению собрания учредителей (такое решение может быть принято только единогласно)
- по решению суда (например, при подаче кредиторами иска о банкротстве)
- по условиям, предусмотренным в Учредительном договоре (например, при выходе из товарищества хотя бы одного товарища).

2. ПОЛНОЕ ТОВАРИЩЕСТВО (ПТ)

Считается созданным с момента государственной регистрации, как и все юридические лица (ЮЛ). Учредительным документом ПТ является *Договор полного товарищества*. Подписавшие Договор ПТ лица (среди них могут быть и физические, и юридические) именуются в нем Полными товарищами. Лица, подписавшие Договор ПТ, могут быть Полными товарищами только в одном ПТ. В содержания Учредительного договора ПТ можно выделить 8 основных компонентов:

А) Наименование ЮЛ. В наименовании ПТ обязательно присутствие слов «Полное товарищество» с последующим указанием фамилий всех полных товарищей или одного товарища с добавлением слов «...и компания».

Б) Место нахождения.

В) Размер и состав складочного капитала. Вкладом могут быть также нематериальные активы (знания, опыт, связи, патенты), а их денежная оценка дается самими товарищами по взаимному согласию.

Все что внесено, а также произведенная продукция и денежные доходы являются собственностью товарищества

Г) Порядок внесения и изменения долей: не менее 50% вносится до регистрации, остальные в срок, указанный в Учредительном договоре, но не более года.

Д) Ответственность за нарушение этого порядка: пени из расчета 10% годовых от невнесенной суммы вклада (можно и иначе, но наказание должно быть предусмотрено обязательно)

Е) Порядок управления делами и заключения сделок от имени ПТ

Орган управления – общее собрание Полных товарищей. Решения на этом собрании могут приниматься или по *общему согласию* или *большинством голосов* (в Учредительном договоре указываются конкретные вопросы, которые могут решаться по той или другой процедуре).

Голоса могут принадлежать либо по 1 каждому полному товарищу, либо пропорционально долям в складочном капитале.

Сделка от имени ПТ может заключаться

- либо всеми товарищами одновременно (подписи всех товарищей)
- либо некоторыми, имеющими письменную доверенность, подписанную всеми товарищами.

Ж) Порядок распределения прибыли

Прибыль может распределяться между товарищами при условии

$$\underline{ЧА > СК}$$

Здесь СК – складочный капитал; ЧА - чистые активы; $\underline{ЧА = СА - СО}$

СА – совокупные активы; СО – совокупные обязательства.

Прибыль распределяется пропорционально долям в складочном капитале. Можно установить и другой порядок, но ни один товарищ не может быть

устранен от участия в прибыли или убытках. Он не может быть освобожден и от обязательств по долгам товарищества.

Все Полные товарищи несут солидарную ответственность по обязательствам ПТ всем своим имуществом. Но если долги предприятия не превышают складочного капитала, то они распределяются между Полными товарищами пропорционально их долям.

3) Порядок ликвидации ПТ: оно ликвидируется по общим для всех ХТО основаниям, а также в особом случае – если после выхода нескольких Полных товарищей остался только один участник.

3. ТОВАРИЩЕСТВО НА ВЕРЕ (ТВ) (второе название: КОММАНДИТНОЕ ТОВАРИЩЕСТВО)

Отметим только отличия ТВ от ПТ, так как в основных условиях деятельности две эти ОПФ совпадают. В ТВ два типа участников:

- полные товарищи (со всеми правами и обязанностями, указанными для ПТ)
- вкладчики (коммандисты)

Особенности участия вкладчиков в создании и деятельности коммандитного товарищества:

- Они не ведут предпринимательской деятельности
- Не подписывают Учредительный договор ТВ, но получают «Свидетельство об участии» с указанием размера вклада
- Не упоминаются в названии товарищества и в Учредительном договоре (в Договоре указывается только общая доля всех вкладчиков)
- Могут быть вкладчиками в других ТВ
- Несут риск убытков только в размере своего вклада
- Имеют неотъемлемые права участников ХТО (кроме участия в управлении делами предприятия)

Дополнительная причина ликвидации ТВ – выход всех вкладчиков. Но при желании Полных товарищей в этом случае можно реорганизовать ТВ в ПТ.

Реорганизация, в отличие от простой ликвидации, влечет за собой правопреемственность нового ЮЛ в отношениях с партнерами старого ЮЛ и с государством.

Модуль 3. Организационно-правовые формы предпринимательства на основе ограниченной ответственности учредителей

Переходим к рассмотрению Хозяйственных Обществ. Еще раз отметим их принципиальное отличие от Товариществ: Полные товарищи несут, а участники Обществ *не несут* ответственности по обязательствам созданного ими юридического лица (за некоторыми исключениями).

4. ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

Учредительных документа в ООО два:

- *Учредительный договор* (его подписывают все участники)
- *Устав ООО* (утверждается общим собранием и подписывается директором)

ООО может быть образовано одним лицом, и если учредитель один – регистрируется только Устав ООО. Но единственным учредителем ООО не может быть другое ХО, состоящее из одного лица

Складочный капитал ООО называется Уставным капиталом. Уставной капитал ООО не может быть меньше 10 минимальных размеров оплаты труда (МРОТ). Участники, не оплатившие вклады полностью, несут ответственность по обязательствам ООО в пределах неоплаченной части вкладов

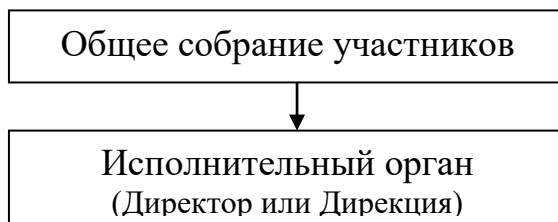
Число участников ООО ограничено законом (20 чел), при его превышении ООО должно преобразоваться в АО

Условие распределения прибыли такое же, как в Товариществах: ЧА > УК

Если по итогам года $УК > ЧА$, то УК должен быть уменьшен, а ООО перерегистрировано. Об этом уведомляются все кредиторы, им дается право досрочного взыскания долгов. Если же по итогам года чистые активы меньше,

чем минимально допустимый уставный капитал, должна возбуждаться процедура банкротства.

Органы управления ООО имеют двухзвенную структуру:



К исключительной компетенции Общего собрания относятся:

- Изменение Устава и УК
- Образование и прекращение полномочий исполнительного органа
- Утверждение годовых отчетов и балансов (в т.ч. распределение прибыли)
- Реорганизация и ликвидация
- Избрание ревизионной комиссии (ревизора)

Как всегда, на общем собрании решения принимаются голосованием. В Уставе определяется способ голосования по разным вопросам (простым большинством, квалифицированным большинством в 2/3, в 3/4 или единогласно).

Ликвидация ООО проводится по общим основаниям, возможна реорганизация ООО в акционерное общество или в производственный кооператив.

5. АКЦИОНЕРНЫЕ ОБЩЕСТВА

Рассмотрим вначале общие признаки всех АО.

Общие условия создания Акционерных обществ: создание АО начинается с заключения *«Договора о порядке совместной деятельности по созданию АО»*. После подписания Устава АО этот договор теряет силу как выполненный.

Минимальный размер уставного капитала АО равен 100 МРОТ. Увеличение первоначально установленного уставного капитала возможно двумя путями:

- дополнительной эмиссией акций
- увеличением номинальной стоимости акций

Для привлечения дополнительных средств АО может выпустить также облигации, но на сумму не более одного УК и только после его полной оплаты акционерами.

Уставный капитал АО делится на акции. Акции бывают двух видов - обыкновенные (голосующие) и привилегированные. Доля привилегированных акций не более 25% УК. Владельцы привилегированных акций имеют права, сходные с правами вкладчиков в ТВ.

Условие распределения прибыли $\text{ЧА} > \text{УК}$ действует как в ООО. Понятно, что при таком требовании невозможно увеличивать УК для покрытия убытков предприятия.

Органы управления АО имеют двух или трехзвенную структуру:



Ликвидация АО проводится по общим основаниям, возможна реорганизация АО в общество с ограниченной ответственностью или в производственный кооператив.

Далее кратко об отличиях Закрытого и Открытого АО.

6а. АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО¹

¹ Ранее АО имели статус закрытых АО

АО распределяет голосующие акции только среди своих учредителей, а привилегированные акции среди других лиц, *перечень которых заранее известен*. Максимальное число участников АО – 50 лиц, иначе его необходимо реорганизовать в ПАО.

Акционеры АО имеют преимущественное право на приобретение акций своего предприятия у других акционеров.

66. ПУБЛИЧНОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО²

ПАО проводит открытую подписку на акции среди всех желающих.

Акционеры ПАО имеют право продавать (дарить, передавать) акции предприятия без согласования с другими акционерами.

ПАО обязано ежегодно публиковать в открытой печати отчет о деятельности, имущественный баланс и отчет о прибылях (убытках) предприятия.

6. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ КООПЕРАТИВ (ПК)

ПК – это добровольное объединение граждан на основе членства для совместной хозяйственной деятельности. Граждан должно быть не менее 5, могут вступать в кооператив и юридические лица.

ПК не относится к ХТО, но является коммерческой организацией со статусом ЮЛ.

Деятельность ПК основана на личном трудовом участии граждан при объединении имущественных паевых взносов.

Имущество кооператива состоит из паевых долей, но складочным капиталом не называется. Учредительный документ – Устав ПК

Кроме того, что есть в Уставах ХО, в Уставе ПК определяется:

- Характер и порядок трудового участия
- Ответственность за уклонение от трудового участия
- Ответственность членов кооператива по его долгам (как в ОДО)

Органы управления двух или трехзвенные (как в АО)



Модуль 4. Организационно-экономические формы ведения предпринимательской деятельности

ОПФ, рассмотренные ранее, определяют условия деятельности отдельных предприятий.

Организационно-экономическими формами предпринимательства называют формы, в которых может происходить объединение деятельности двух и более самостоятельных предприятий. В ГК РФ законодательно определяются 3 формы взаимодействия предприятий. Первая из них не требует создания нового юридического лица – это так называемое Простое товарищество.

1. ПРОСТОЕ ТОВАРИЩЕСТВО (ПрТ)

ПрТ – это объединение двух или нескольких лиц, которые соединили свои имущественные вклады и договорились действовать совместно для извлечения прибыли (или в других целях). Учредительным документом ПрТ является *договор простого товарищества* (другое название этого документа – договор о совместной деятельности). Подписавшие договор лица именуется в нем Товарищами. Товарищами могут быть только индивидуальные предприниматели и/или коммерческие организации.

² Ранее публичные АО назывались открытыми АО

ПрТ считается созданным с момента подписания договора, а сам договор не подлежит государственной регистрации. Более того, в нем может быть установлена *негласная* совместная деятельность, т.е. само существование ПрТ не раскрывается для сторонних лиц.

Примерное содержание договора ПрТ:

- Место, время и цель заключения договора
- Обязательство товарищей соединить имущество и действовать совместно
- Порядок принятия и осуществления совместных решений
- Перечисление имущественных вкладов товарищей и их денежная оценка

Вкладом могут быть нематериальные активы (знания, опыт, связи, патенты), а оценка дается самими товарищами по взаимному согласию. Все что внесено, а также произведенная продукция и денежные доходы являются общей долевой собственностью товарищества.

Расходы и прибыль распределяются пропорционально внесенным долям. Никто не может быть освобожден от расходов или от участия в прибыли. Товарищи несут солидарную ответственность по обязательствам товарищества всем своим имуществом.

Орган управления ПрТ – общее собрание товарищей. ПрТ может быть ликвидировано по двум обстоятельствам:

- если срок действия договора истек (но договор может быть и бессрочным по желанию товарищей);
- если один из товарищей потребовал выхода, либо стал недееспособным.

2. АССОЦИАЦИЯ (или СОЮЗ)

Ассоциация – некоммерческая организация, имеющая статус юридического лица, создаваемая для координации предпринимательской деятельности и защиты общих имущественных интересов.

Ассоциация создается по добровольному согласию предприятий, которые сохраняют свою полную хозяйственную самостоятельность и могут свободно выйти из ассоциации (по окончании финансового года)

Ассоциация не имеет права получать предпринимательский доход, поэтому деятельность ассоциации финансируется ее членами в порядке и в размерах, установленных Учредительным договором и Уставом ассоциации.

Ассоциация может выступить учредителем нового хозяйственного общества и через него осуществлять деятельность, приносящую доходы. Своим членам ассоциация предоставляет услуги бесплатно.

В международной практике близкими к ассоциации по характеру деятельности являются:

- Синдикат
 - Картель
- } объединение предприятий для сбыта однородной продукции на согласованных условиях, в том числе по согласованным ценам (ценовой сговор). В картеле также предусматривается разделение рыночных квот.
- Консорциум - объединение юридически самостоятельных предприятий для проведения крупных капиталовложений в какой либо межотраслевой проект. В России близкой формой к консорциуму формой являются финансово-промышленные группы (ФПГ)
 - ФПГ - объединение промышленных и торговых предприятий с банками и страховыми компаниями для концентрации материальных ресурсов, финансов и интеллектуального потенциала. В ФПГ возможно перекрестное участие в акционерном капитале входящих в группу предприятий и организаций

3. ОСНОВНЫЕ, ДОЧЕРНИЕ И ЗАВИСИМЫЕ ОБЩЕСТВА

Объединение деятельности нескольких предприятий может происходить путем создания системы дочерних и зависимых обществ (ООО, ОДО, АО).

Общество признается *дочерним*, если другое (основное) ХТО имеет возможность определять принимаемые им хозяйственные решения. Основанием для этого может являться преобладающая доля в УК дочернего предприятия либо специально заключенный договор, по которому дочернее ХО обязуется выполнять указания основного ХТО.

ХО признается *зависимым*, если другое (основное) ХТО владеет более чем 20% уставного капитала ООО или голосующих акций АО.

В международной практике такой формой объединения деятельности являются концерны и холдинги. Концерн – *многоотраслевое*, а холдинг – *узкоотраслевое* акционерное общество, контролирующее юридически самостоятельные предприятия через контрольные пакеты их акций.

Модуль 5. Организационно-правовые основы внешнеэкономической деятельности предприятия

По мере развития процессов глобализации экономики все большее число российских предприятий становится субъектом и объектом хозяйственных взаимоотношений за пределами национального хозяйства России. Это значит, что самостоятельный выход отдельного предприятия на международные рынки продукции и ресурсов связан с усложнением организационно-правовых параметров его внешней и внутренней среды.

Данная область хозяйственной деятельности определяется общими закономерностями социально-экономического развития, но в то же время имеет и ряд существенных особенностей.

1. Хозяйственные отношения между субъектами охватывают значительное территориальное пространство, выходящее за рамки государственных границ.

2. В хозяйственные отношения вовлекаются дополнительные объемы ресурсов, перечень которых увеличивается, а структура поставок усложняется.

3. Происходит перемещение не только ресурсов (факторов производства), но и его результатов за пределы отдельных стран в международных масштабах.

4. В указанной сфере действуют особые механизмы и инструменты (финансовые, валютные, таможенные и т. д.), обеспечивающие устойчивость мирохозяйственных связей.

5. Создаются специальные организационные формы и структуры, в том числе международные, с помощью и при участии которых осуществляются

экономические связи между странами и участниками транснациональных корпораций.

В мировой практике возникают, существуют и развиваются различные виды внешнеэкономической деятельности:

- внешняя торговля, которая предполагает экспорт и импорт промышленных и продовольственных товаров потребительского назначения, а также обмен продукцией производственного назначения. В этом случае внешняя торговля является не просто следствием углубления международного разделения труда, но и результатом формирования транснациональных технологических цепочек при изготовлении готового продукта. В результате кооперации по технологическим стадиям внешнеэкономическая деятельность развивается на территории всех стран, включенных в эту цепочку. Типичным примером является современное производство компьютеров, другой электронной техники из импортных компонентов и устройств;

- совместное предпринимательство. Оно заключается в создании и совместном управлении с участием иностранных партнеров хозяйственной деятельностью предприятий, зарегистрированных на территории одной отдельно взятой страны. Совместные предприятия создаются, как правило, для совместной разработки новых видов продукции, освоения их производства и организации продаж новых товаров;

- инвестиционное сотрудничество. Предполагает вложение иностранного капитала в международные инвестиционные проекты с целью формирования реальных активов и получения прибыли, а также портфельные инвестиции путем приобретения фондовых активов, корпоративных и государственных ценных бумаг;

- оказание услуг. Под этим направлением подразумевается сотрудничество в области банковских, страховых, консалтинговых услуг, а также туристский бизнес;

- научно-техническое сотрудничество, в рамках которого предполагается совместное проведение фундаментальных исследований, научно-технических,

маркетинговых, логистических и других проектных разработок, проведение других научно-исследовательских работ по заказам хозяйственных субъектов из зарубежных стран.

Современная организация внешнеэкономической деятельности и реформы, обеспечившие ее либерализацию, предоставили право заниматься внешнеэкономической деятельностью любому российскому юридическому и физическому лицу, получившему статус индивидуального частного предпринимателя. В этих условиях именно предприятие становится основным звеном внешнеэкономической деятельности. Это предполагает, что предприятие должно самостоятельно решить все вопросы, касающиеся осуществления внешнеторговой сделки с иностранным партнером.

Вместе с тем государство оставляет за собой право регулирования важнейших аспектов этой деятельности, закладывая ее правовые основы и определяя административные, экономические и другие меры прямого воздействия. Таким образом, формируется иерархическая структура организации управления внешнеэкономической деятельностью:

- уровень предприятия;
- уровень государства;
- межгосударственный уровень (например, ВТО);
- надгосударственный уровень.

Внешеэкономическая деятельность на уровне предприятия – это предпринимательская деятельность в области международного обмена товарами и услугами, перемещения материальных, финансовых и интеллектуальных ресурсов. Для предприятия ВЭД становится самостоятельной хозяйственной функцией, которой занимается специализированное структурное подразделение внешнеэкономических связей (ОВЭС). Его задачами являются: • сбор и обработка информации по спросу и ценам на продукцию на зарубежных рынках; • сбор информации о фирмах-партнерах; • разработка планов сотрудничества; • планирование и контроль над экспортным производством; • организация работ по заключению

внешнеэкономических контрактов; • подбор, расстановка и переобучение специалистов по внешнеэкономической деятельности.

Выбор формы внешнеэкономической деятельности предприятия зависит от содержания производственной деятельности предприятия, его финансового положения, механизма государственного регулирования и органов управления внешнеэкономической деятельности, условий хозяйствования предприятий различных форм собственности. В настоящее время преимущественной формой внешнеэкономической деятельности предприятий в России является внешнеторговая деятельность, которая заключается в обмене товарами и услугами между различными странами.

При такой трактовке внешнеэкономическая деятельность предприятия - это *предпринимательская* деятельность в области *международного* обмена товарами и услугами, перемещения материальных, финансовых и интеллектуальных ресурсов. Во внешнеторговой деятельности существуют четыре вида внешнеторговых операций:

- *экспортная операция* – продажа иностранному партнеру товара с вывозом его за границу. К экспортным операциям относится и продажа зарубежному партнеру технической документации;

- *реэкспортная операция* – вывоз за границу ранее импортированного в страну товара без какой-либо дополнительной доработки. Транспортировка товаров транзитом через страну не является реэкспортом;

- *импортная операция* – приобретение у иностранного партнера товара и реализация его на внутреннем рынке страны;

- *реимпортная операция* – ввоз в страну ранее экспортированного товара и не подвергшегося за границей переработке товара;

Организация внешнеторговой сделки проходит несколько этапов.

На **первом** этапе предприятие должно выбрать, какую продукцию или какие услуги будет реализовывать на внешнем рынке, исходя из собственных возможностей по выпуску продукции, ее модернизации либо состояния технической документации, или определить, какую продукцию, техническую

документацию предприятие будет закупать на внешнем рынке.

Вторым этапом являются поиски партнера.

Третьим этапом заключения внешнеторговой сделки являются переговоры. В процессе их проведения необходимо четко зафиксировать следующие требования:

- территорию, на которую распространяется действие договора;
- срок действия договора;
- права и обязанности экспортера и представителя;
- взаимную передачу прав на представительство и перечень товаров или услуг, которые будут реализовываться представителем партнера по сделке.

Результатом переговоров является заключение внешнеторгового контракта – документа, в котором должны быть наиболее полно отражены все условия договора купли-продажи между продавцом (экспортером) и покупателем (импортером).

В международной торговой практике существуют определенные стандарты составления внешнеторгового контракта. В частности, контракт состоит из двух основных частей: обязательства экспортера и обязательства импортера. В первой части даются сведения о качестве товара, количестве товара, цене товара, условиях поставки, времени и месте поставки. Во второй части контракта – условия принятия товара, условия платежа.

В Российской Федерации ВЭД регулируется законодательными актами и нормативными документами, совокупность которых соответствуют иерархии органов управления ВЭД:

- Законы Российской Федерации: «О валютном регулировании и таможенном контроле», «О таможенном тарифе» «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», «Об иностранных инвестициях в РФ» , Таможенный кодекс Российской Федерации», «О международном коммерческом арбитраже», «Закон о соглашениях о разделе продукции»
- Указ Президента Российской Федерации «Об основных принципах осуществления внешнеторговой деятельности в Российской Федерации»,

- Постановления Правительства Российской Федерации «Об усилении валютного и экспортного контроля и о развитии валютного рынка», «Об утверждении ставок ввозных таможенных пошлин», «О мерах по совершенствованию государственного регулирования экспорта товаров и услуг».
- Ведомственные и иные нормативные акты: инструкции Центрального банка РФ, Государственного таможенного комитета РФ, Министерства финансов РФ и других государственных учреждений.

На региональном уровне управления ВЭД регулируется в соответствии с законодательством субъектов Российской Федерации. Особое влияние на процесс формирования и развития законодательной базы Республики Татарстан в области привлечения иностранных инвестиций и внешнеэкономической деятельности оказали нормативные документы, подписанные в феврале 1994 года; Договор между Российской Федерацией и Республикой Татарстан «О разграничении предметов ведения и взаимном делегировании полномочий между органами государственной власти Российской Федерации и органами государственной власти Республики Татарстан» и Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Татарстан о разграничении полномочий в области внешнеэкономических связей. В соответствии с этим соглашением к исключительным полномочиям Республики Татарстан относятся:

- заключение внешнеэкономических соглашений с субъектами иностранных федеративных государств, административно-территориальными образованиями других стран, заключение торгово-экономических соглашений Республики Татарстан с иностранными государствами, привлечение государственных, банковских и коммерческих кредитов, ссуд под гарантии Правительства Республики Татарстан, контроль их использования;
- формирование и контроль использования валютного фонда Республики Татарстан;
- разработка и проведение политики привлечения иностранных инвестиций на

территории Республики Татарстан;

- предоставление государственных гарантий участникам внешнеэкономической деятельности Республики Татарстан;
- участие в работе международных экономических и финансовых организаций и органов;
- получение помощи от зарубежных партнеров и ее использование;
- предоставление кредитов, ссуд и помощи иностранным партнерам;
- создание свободных экономических зон на территории Республики Татарстан.

На основе Договора и Соглашения Республикой Татарстан были приняты собственные законодательные акты в области привлечения иностранных инвестиций и внешнеэкономической деятельности: Закон РТ "Об иностранных инвестициях в Республике Татарстан", определяющий основные правовые, экономические и социальные условия предпринимательской деятельности иностранных инвесторов на территории Республики Татарстан по вопросам, относящимся к ведению Республики Татарстан; Закон РТ «О статусе одобренного инвестиционного проекта с участием иностранного инвестора»; Закон "Об инвестиционной деятельности в Республике Татарстан». Эти законы определяют правовые, экономические условия инвестиционной деятельности на территории РТ, формы государственной поддержки в целях ее развития, обеспечение защиты прав, законных интересов субъектов инвестиционной деятельности, вне зависимости от форм собственности.

Постановление правительства РТ N284 «Об утверждении Положения о порядке предоставления государственной поддержки предприятиям и организациям, реализующим инвестиционные проекты в Республике Татарстан» устанавливает общий порядок предоставления финансовой и иных видов государственной поддержки юридическим лицам всех форм собственности, зарегистрированным в Республике Татарстан, реализующим инвестиционные проекты в реальном секторе экономики. В нем предусмотрены следующие государственные гарантии защиты иностранных инвестиций:

- гарантия правовой защиты иностранных инвесторов;

- гарантия компенсации при национализации и реквизиции имущества иностранного инвестора или коммерческой организации с иностранными инвестициями;
- компенсация и возмещение убытков иностранным инвесторам;
- гарантия перевода платежей в связи с иностранными инвестициями;
- гарантия использования платежей в валюте РФ на территории РТ;
- гарантия от неблагоприятного изменения законодательства РТ;

К исключительному ведению федеральных органов государственной власти относится таможенная деятельность. В соответствии с положениями Таможенного кодекса РФ, а также Соглашением между Правительством РФ и Правительством РТ об урегулировании отношений в вопросах таможенного дела, Российская Федерация и Республика Татарстан образуют единую таможенную территорию, сохраняют единую таможенную службу, единые таможенные тарифы и систему таможенных платежей.

С 1 января 2002 года вступил в силу новый Таможенный Кодекс, определивший правовые, экономические и организационные основы таможенного дела в Российской Федерации.

В нем сформулированы основные положения таможенной политики Российской Федерации, а также порядок и условия перемещения через таможенную границу Российской Федерации товаров и транспортных средств, взимания таможенных платежей, таможенного оформления, таможенный контроль и другие средства проведения таможенной политики в жизнь.

В задачи таможенных органов входит: контроль исполнение законодательства, его инфраструктурное обеспечение по импорту и экспорту, защита населения от недоброкачественной продукции.

В Российской Федерации эти функции выполняет Государственный таможенный комитет, задачами которого являются:

- Участие в разработке и реализации таможенной политики страны.
- Защита экономических и интересов страны.
- Борьба с контрабандой, нарушением таможенных правил.

- Разработка налогового законодательства внешней торговли
- Взимание таможенных пошлин.
- Осуществление таможенного контроля и оформления
- Осуществление таможенных статистических расчетов.
- Охрана окружающей среды и российских граждан от недоброкачественного импорта.
- Выполнение международных обязательств РФ по таможенному делу.
- Сотрудничество с таможенными органами за рубежом.
- Проверка безопасности товаров (в соответствии с ГОСТом РФ).

Кроме Центрального таможенного комитета в РФ существуют региональные таможенные управления (11 управлений), им подчинены таможни (более 120, которые включают более 400 таможенных постов).

На таможенных постах действует 15 таможенных режимов, устанавливаемых в соответствии с типом груза, указанным в соответствующей графе таможенной декларации. Грузовая таможенная декларация – унифицированный документ, который принят во всех странах. Отсутствие его делает невозможным передвижение через границу в обоих направлениях. Наличие таможенной декларации имеет силу и для зарубежных партнеров. В декларацию входит комплект документов, в которых отражаются все перемещения грузов. В частности, товар должен иметь подтверждение качества в 2-х возможных видах:

- а) сертификат на ввоз продукции по российским правилам или
- б) сертификат на ввоз продукции, полученный за границей, но признаваемый Россией (более 50 стран, сертификаты которых соответствуют международным требованиям).

С деятельностью таможни связано также образование таможенной стоимости; лицензирование импорта; тарифное и налоговое регулирование ввоза товаров. Основным инструментом регулирования импорта в Россию является **таможенный тариф**. Это систематизированный перечень ставок, определяющих размер платы при ввозе товаров, т.е. таможенных пошлин.

В настоящее время в таможенном тарифе применяется несколько видов пошлин, которые связаны со способом их установления. В первую очередь это адвалорные пошлины, где плата устанавливается в процентном отношении к стоимости товара. Вместе с этим используются и специфические ставки пошлин, размер которых выражается в виде определенной стоимостной величины, взимаемой с объема или количества товара. Применяются также комбинированные ставки, когда одновременно устанавливаются и адвалорная, и специфическая пошлины по отношению к одному товару.

При экспорте товаров комбинированные ставки не применяются.

Выступая инструментом торговой политики и государственного регулирования рынка товаров Российской Федерации при его взаимодействии с мировым рынком, импортный тариф преследует в первую очередь следующие цели:

- рационализация товарной структуры импорта;
- формирование условий для прогрессивных изменений структуры национального производства и потребления;
- защита российского рынка от недобросовестной иностранной конкуренции;
- создание условий для эффективной интеграции России, в мировую экономику, включая присоединение к международным организациям;
- улучшение структуры платежного баланса.

Контрольные вопросы к вводной лекции (Гипермодуль 0)

Сравните возможности субъекта пользоваться, владеть и распоряжаться объектом права постоянного (бессрочного) пользования земельным участком и объектом права пожизненного наследуемого владения земельным участком
Охарактеризуйте возможности субъекта пользоваться, владеть и распоряжаться объектом права сервитута

Охарактеризуйте возможности субъекта пользоваться, владеть и распоряжаться объектом права хозяйственного ведения имуществом

Охарактеризуйте возможности субъекта пользоваться, владеть и распоряжаться объектом права оперативного управления имуществом

Какой статус может иметь субъект, наделенный правом государственной собственности ?

Какой статус может иметь субъект, наделенный правом муниципальной собственности ?

Какой статус может иметь субъект, наделенный правом смешанной собственности ?

Назовите объекты и возможных субъектов права хозяйственного ведения имуществом

Назовите объекты и возможных субъектов права оперативного управления имуществом

Какими вещными правами может быть наделен субъект, ведущий предпринимательскую деятельность в организационно-правовой форме индивидуального предпринимателя?

Какими вещными правами может быть наделен субъект, ведущий предпринимательскую деятельность в организационно-правовой форме полного товарищества ?

Какими вещными правами может быть наделен субъект, ведущий предпринимательскую деятельность в организационно-правовой форме общества с дополнительной ответственностью ?

Какими вещными правами может быть наделен субъект, ведущий предпринимательскую деятельность в организационно-правовой форме закрытого акционерного общества ?

Какими вещными правами может быть наделен субъект, ведущий предпринимательскую деятельность в организационно-правовой форме производственного кооператива ?

Какими вещными правами может быть наделен субъект, ведущий предпринимательскую деятельность в организационно-правовой форме унитарного предприятия ?

Охарактеризуйте порядок создания закрытого и открытого акционерного общества

Охарактеризуйте имущественную ответственность участников по обязательствам полного товарищества

Охарактеризуйте имущественную ответственность участников по обязательствам товарищества на вере

Охарактеризуйте имущественную ответственность участников по обязательствам ООО и ОДО

Как называется организационно-правовая форма предприятия без образования юридического лица ?

Перечислите неотъемлемые права участников хозяйственного общества или товарищества

Перечислите общие условия ликвидации хозяйственных обществ или товариществ

С какого момента считается созданным хозяйственной товарищество или общество ?

Перечислите неотъемлемые обязанности участников хозяйственного общества или товарищества

Охарактеризуйте состав и порядок формирования складочного капитала хозяйственного общества

Охарактеризуйте порядок управления делами полного товарищества и товарищества на вере

Охарактеризуйте порядок управления делами общества с ограниченной ответственностью

Охарактеризуйте порядок управления делами открытого акционерного общества и закрытого акционерного общества.

Охарактеризуйте порядок управления делами производственного кооператива

Охарактеризуйте порядок заключения сделок от имени полного товарищества

Охарактеризуйте порядок распределения прибыли в товариществе на вере

Охарактеризуйте порядок распределения прибыли в обществе с ограниченной ответственностью

В чем основное отличие товарищества на вере от полного товарищества ?

В каких случаях товарищество на вере должно ликвидироваться без решения суда?

В чем принципиальное отличие хозяйственного товарищества от хозяйственного общества ?

Какие учредительные документы необходимы обществу с ограниченной ответственностью ?

Какие учредительные документы необходимы обществу с дополнительной ответственностью ?

Какие учредительные документы необходимы закрытому акционерному обществу ?

Какие учредительные документы необходимы открытому акционерному обществу ?

Какое соотношение чистых активов и уставного капитала является критическим для предприятия в форме хозяйственного общества ?

Какие вопросы относятся к исключительной компетенции общего собрания участников ООО?

Как может быть увеличен размер уставного капитала АО без дополнительного выпуска акций ?

В каком случае запрещено увеличивать уставный капитал АО дополнительной эмиссией акций ?

Каковы отличительные особенности порядка организации закрытого АО ?

Каковы отличительные особенности порядка организации открытого АО ?

На каком принципе основана деятельность производственного кооператива?

Что такое организационно-экономические формы предпринимательства?

Какая организационно-экономическая форма предпринимательства в соответствии с ГК РФ не требует создания нового юридического лица?

С какого момента считается созданным простое товарищество?

Кратко охарактеризуйте содержание договора простого товарищества

Охарактеризуйте формы объединения предприятий, близкие по способу деятельности к ассоциации

Охарактеризуйте формы объединения предприятий, основанные на системе дочерних обществ.

Какие особенности отличают внешнеэкономическую деятельность предприятия от других видов хозяйственной деятельности?

Перечислите и охарактеризуйте виды внешнеэкономической деятельности

Охарактеризуйте 4 вида внешнеторговых операций

Что собой представляет внешнеторговый контракт?

Какими полномочиями наделена Республика Татарстан в сфере внешнеэкономической деятельности?

Какие государственные гарантии защиты иностранных инвестиций существуют в Республике Татарстан?

Какие задачи решает Государственный таможенный комитет РФ?

Какие виды пошлин установлены в Таможенном кодексе РФ?